



# Э-БЮЛЛЕТЕНЬ

Ecoalition

САНИТАРНО-ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ АССОЦИАЦИИ ПО ОБРАЩЕНИЮ С ОТХОДАМИ И ВРЕДНЫМИ ВЫБРОСАМИ (СЭАОВ) 16+

№ 8 (08) 13.12.2021 г.

КОЛОНКА  
РЕДАКТОРА

## Мы — часть санитарного щита страны!

Дорогие друзья!

Близится к завершению второй по счёту «ковидный» год. Он был сложным не только для медработников, но и для тружеников нашей отрасли, работающих с медицинскими отходами.

Нам, как и медикам, пришлось осваивать много нового в рабочем порядке. Времени на раскачку не было, ведь речь и в том, и в другом случае, шла о безопасности жизни наших граждан.

В переполненных больными госпиталях резко увеличился объём медицинских отходов. Нашим предприятиям в связи с этим пришлось менять график работы, где-то даже переходить на круглосуточный режим работы. И мы с честью справились с этой непростой задачей. Доселе незаметная в государстве отрасль — утилизация медицинских отходов — оказалась на слуху у российских граждан. В разных концах необъятной России, в основном бдительные граждане, выявляли стихийные свалки медотходов. Люди забились тревогу, и о нас заговорили на страницах общественно-политических федеральных изданий. Как говорится, не было бы счастья, да несчастье помогло. Таким образом россияне узнали, что в каждом регионе России действуют предприятия, которые не только сокращают своей переработкой количество медотходов до небольшого объёма зольных остатков, но и, что самое важное, — предотвращают распространение опасного, малоизученного вируса.

Можно без преувеличения сказать, что сегодня наши коллективы находятся на переднем крае борьбы за жизнь и безопасность российских граждан, подчас рискуя собственным здоровьем. При том, что государство



не доплачивает нам, как медикам, за работу в «красной зоне».

Без паники и пафоса российские утилизаторы приняли и переработали 60 000 тонн медотходов, заключая подчас весьма невыгодные контракты с медучреждениями. Кто-то возразит, что делали это для того, чтобы сохранить клиентов. Но из общения с коллегами я знаю, что это далеко не так! Соглашались на заведомо низкие цены, потому что понимали, что без нас этот мусор может оказаться в ближайшей лесополосе, или, что хуже, на городской свалке. Пришло понимание социальной ответственности нашего бизнеса перед людьми, а вместе с ним и гордость за свою работу.

Страна наша настолько огромная, что понять, что происходит сегодня с третьей волной заболеваний COVID-19 невозможно. В некоторых регионах страны напряжение спадает, в других — нарастает. А это значит, что наши с Вами услуги, дорогие коллеги, жизненно необходимы.

Поздравляю всех с Новым Годом! Пусть он будет легче для всех нас! И пусть каждый исполнит свой долг!  
Дмитрий ПЕРМИНОВ, главный редактор «ЭБ»



## Восемь встреч, которые нас сблизили

По меркам человеческим, да и бизнеса тоже, первый год — самый сложный для любого начатого дела. «Экологический бюллетень», как печатное издание, появился в 2021 году, когда стало понятно, что ковидная реальность потребует от человечества нетривиальных поступков и решений. В то время, когда большинство печатных СМИ во всем мире стали переходить в формат электронного СМИ, предрекая традиционным бумажным изданиям скорую гибель, мы, напротив, начали издавать средство массовой информации на бумажном носителе. Наш экологический бюллетень стал связующей ниточкой между медицинскими учреждениями и достаточно небольшой прослойкой нарождающегося в России бизнеса, специализирующегося на утилизации медицинских отходов. В интернете сегодня можно найти всё, или почти всё. Но удобно в одном месте получить свежий анализ нормативных документов по проблеме и разъяснения по проблемным вопросам обращения с медицинскими отходами. И достоверной информации о том, как работают предприятия по утилизации медицинских отходов на просторах необъятной России, уверяю Вас, Вы не найдёте. В этом смысле наш «новорожденный» печатный орган с момента своего появления сразу же стал уникальным. Да и сама возможность взять в руки газету, полистать на досуге страницы, пахнущие свежей типографской краской, узнать, о чём душа болит у коллеги из Питера или из-за Урала, примерить ситуацию на себя, согласиться — это в некотором роде роскошь для тех, кто ценит традиции.

До появления «ЭБ» и сотрудники медучреждений, занимающиеся отходами в больницах страны, и работники соответствующих предприятий-утилизаторов варились «в собственном соку», не особо стремясь к публичности. Мол, не киногерой, с мусором дело имею, кому это интересно?! А кто-то даже стеснялся своего рода деятельности, потому что слова «мусор», «отходы» ассоциируются у людей с не очень приятными ощущениями. Но жизнь поставила человечество перед фактом мусорного коллапса, и из принижённых и незаметных мы превратились в службу спасения, санитарный щит страны. Чувство собственной значимости, важности выполняемой работы сквозит в интервью наших героев. Валерий Максимович, председатель Совета директоров ООО «Агентство «Ртутная безопасность» из Краснодарского

края, Станислав Старков, генеральный директор «Центра утилизации» из Новосибирска, Сергей Перминов, член Совета директоров сети компаний «Пиретта» из Москвы, Екатерина Устинова, главная медицинская сестра ГОБУЗ «Новгородская ЦРБ» и её коллега Татьяна Водопомянова из «Клинической больницы» РЖД-Медицина» г. Краснодара, Ольга Кочетыгова, старшая медицинская сестра клиники диализа из Тульской области, врач-эпидемиолог ООО «ИНВИТРО» Дарья Тихонова из Москвы, генеральный директор ООО «Медэкопром» Александр Коблов из Волгограда и Сергей Шебалин, коммерческий директор ООО «Экоменеджмент» из Екатеринбурга стали героями наших публикаций в уходящем году. Мы старались дать всеобъемлющую картину с двух сторон: тех, кто работает с медотходами в больницах, и тех, кто их утилизирует. И представьте себе, нет двух одинаковых ситуаций, у каждого свои особенности организации производства, свой путь. Но, как оказалось, общих проблем в этой отрасли немало.

В новом году редколлегия «Экологического бюллетеня» хотела бы получать отклики на прочитанные Вами в нашем издании материалы, вопросы, а может и подсказки о том, что хотели бы вы увидеть в следующих номерах. Первый год выявил самое главное — мы нужны и интересны друг другу. Ну, как говорится, за дружбу и экологию!

Редколлегия «ЭБ»

Белый металлический Бык — главный символ 2021 года. Именно этот год принесёт много радостей, но вместе с тем будут свои горечи, от которых так сразу и не отойдёшь. Наступающий 2022 год Голубого (Черного) Водяного Тигра. Астрологи считают, что он обладает своеобразным температуром.



# «Считаю, что должен быть контроль за утилизацией со стороны заказчика»

Интервью с Сергеем Шабалиным, коммерческим директором ООО «Экоменеджмент»

**«ЭБ»:** Сергей Геннадьевич, будьте добры, уточните, в каком году была создана ваша компания?

**С. ШАБАЛИН:** Создана она была в 2013 году в городе Екатеринбурге.

**«ЭБ»:** В каких регионах есть филиалы вашей компании, если они есть?

**С. ШАБАЛИН:** Мы работаем в Свердловской области, с Челябинском и Челябинской областью, с Тюменью и Тюменской областью, с городами: Надым, Уренгой, Новый Уренгой, Ноябрьск, Сургут, Нижневартовск, Нефтеюганск, кроме того, ещё Киров. Логистика идёт на Екатеринбург через Пермский край и через Удмуртию. Работаем и с Курганской областью, но в небольших объемах.

**«ЭБ»:** Серьёзная у вас компания! По всем признакам – межрегиональная. А какое количество людей работает на вашем предприятии?

**С. ШАБАЛИН:** 65 человек.

**«ЭБ»:** Какие действующие лицензии имеет на сегодняшний день ваше предприятие на переработку отходов? И каких именно отходов, уточните, пожалуйста.

**С. ШАБАЛИН:** Мы действуем в соответствии с лицензией (66) - 660098 – СТОУБ от 13.04.2021, которую расширили в 2021 году. Виды работ в нашей лицензии – это сбор, транспортирование, обезвреживание, обработка, утилизация отходов производства и потребления 1-4 класса опасности, общей номенклатурой более пяти тысяч. А вот непосредственно

на саму переработку, т. е. это обезвреживание, обработку, утилизацию у нас есть разрешение на две тысячи сто шестьдесят пять видов отходов.

**«ЭБ»:** То есть это самые разные виды отходов? В том числе и медотходы?

**С. ШАБАЛИН:** Нет, медотходы сюда не попадают. Медотходы в настоящее время не лицензируются, хотя, на наш взгляд, это необходимо. Это сократит количество компаний, которые хотят просто «погреть руки» на этом деле. На обезвреживание медицинских отходов классов А, Б, В, Г у нас получено положительное экспертное заключение о соответствии САНПиНу 2.1.3684-21. Класс Г у нас идёт в части просроченных медикаментов и ещё в части ртутьсодержащих отходов, потому что у нас есть лицензия на утилизацию люминесцентных ламп, градусников, термометров, различных приборов и ртутьсодержащих устройств. И ещё мы можем утилизировать класс Г в части медицинского оборудования, утратившего потребительские свойства.

**«ЭБ»:** В среднем, какие объёмы в месяц перерабатывает ваше предприятие совокупно?

**С. ШАБАЛИН:** Объёмы медицинских отходов падают сейчас. Потому что к нам в Екатеринбург заходят различные компании из других регионов в том числе, например, из Кургана, из Бийска по франшизе. То есть компания «Утилитсервис», находящаяся в Бийске, продаёт франшизу на обезвреживание ОМО. Фактически франчайзи начинает



действовать, не удовлетворяя всем требованиям законодательства. Вот они здесь в Екатеринбурге выиграли конкурс, цена у них была очень низкая. Причем они между собой соревновались, компания Бийская и Курганская. Опустились, по-моему, до 12 рублей за один килограмм, в итоге взялись работать себе в убыток. Потом к нам обратились с просьбой, чтобы мы их отходы перерабатывали. Они не понимают, что делают! Они не работали в этом сегменте рынка, не знают всего. И как-то, видимо, поверхностно оценивают свои возможности, когда участвуют в конкурсах. Когда на деле сталкиваются с проблемами уже понимают, что это цена не реальная. Они обратились к нам – «Вот давайте, помогите, примите на обезвреживание отходы». Но мы были вынуждены ответить отказом, потому что это означает работать себе в убыток. Насколько мне известно, у нас сейчас заново торги по этому медучреждению прошли, они расторгли ранее заключенные контракты.

Все кому не лень лезут в сферу переработки отходов, идёт такой демпинг мощный на этом рынке! У нас доля рынка медицинских отходов очень сильно снижается. Мы на будущий год практически никаких контрактов не взяли. Нам не очень интересно. Потому что мы реально перерабатываем, и потому у нас затратная составляющая большая. У нас эти все процессы прозрачные,

мы даже приглашаем всегда своих заказчиков на проведение технического аудита нашей площадки, чтобы они посмотрели нашу инфраструктуру, наше оборудование. Документально проверили, что всё организовано в соответствии с требованиями законодательства. Чтобы убедиться в том, что всё работает, не просто на бумаге оформлено, а именно всё работает. Все производственные процессы, всё соблюдается должным образом. Мы приглашаем клиента и в тестовом режиме перерабатываем отходы в присутствии комиссии заказчика. Иногда делаем фотофиксацию, видеофиксацию переработки отходов в подтверждение того, что обязательства исполнены, и отправляем эти материалы клиентам.

**«ЭБ»:** По договору на каждую партию положено выдавать акт выполненных работ и пересылать заказчику. Эта процедура у вас практикуется?

**С. ШАБАЛИН:** Да, мы это делаем неукоснительно. К сожалению, на рынке переработки отходов есть компании, исполняющие свои обязательства недобросовестно. Сейчас всё происходит «на веру». Допустим, вывезли ОМО из медучреждения, подписали накладные, а по итогам месяца – акт сдачи приемки, что вот мы приняли и переработали. Фактически на слово верят своему подрядчику на то, что он переработал отходы. Ведь никто не присут-





ствуется при этой переработке, и ничем она не подтверждается. Отсюда и результат – горы медотходов повсюду. И это, на мой взгляд, не совсем правильно. Контроль со стороны заказчика должен быть.

**«ЭБ»:** Вы правы, по договору они также несут определённую ответственность за то, чтобы их отходы были переработаны, а не выброшены в лес и поле.

**С. ШАБАЛИН:** Несут, но как оказывается на практике... Я с многими разговариваю и такой практически у всех ответ: «Мы передаем в организацию, имеющую документы на этот вид деятельности, соответственно мы с себя снимаем всю ответственность, дальше уже ответственность ложится на исполнителя». А моральная сторона вопроса никого не заботит. Что там произойдет с этими отходами?! Будут ли они переработаны должным образом, или их просто выкинут на полигон? Никого это не волнует. Волнует только цена, чем ниже цена, тем заказчику лучше. Вот примерно такой позиции придерживается очень большая часть участников этого рынка у нас.

**«ЭБ»:** Это гражданская безответственность получается, недопустимая в условиях COVID-19.

**С. ШАБАЛИН:** Ну вот я просмотрел, за сентябрь текущего года оборот по медицинским отходам у нас в целом по компании составил 77 тонн.

**«ЭБ»:** Немного. Вы уходите от медотходов, потому что это не выгодно?

**С. ШАБАЛИН:** Цены нет нормальной, вот и уходим. За эти деньги, что сейчас в ходе торгов устанавливаются на аукционах, невозможно нормально работать.

**«ЭБ»:** А какая цена средняя последних устанавливалась на медотходы на торгах в этом году?

**С. ШАБАЛИН:** Цена средняя рублей 25, наверное, была, но эти контракты мы выиграли в 2020 году, а работаем – в 2021 году. Это уже в зону убытка идём. А вот уже на 2022 год мы отыграли несколько аукционов, цены падают ниже 20 рублей. Ну мы, соответственно, не берём такие контракты.

**«ЭБ»:** Можете ли вы сказать, что в регионах, где присутствует ваше предприятие, между переработчиками честная конкуренция?

**С. ШАБАЛИН:** Мы по медицинским отходам в этих регионах не работаем. У нас промышленные отходы. Где-то работаем, но там незначительная часть медотходов. А вообще у нас промышленные отходы. Мы их возим все к себе на завод по переработке.

**«ЭБ»:** Скажите, пожалуйста, какие технологии переработки вы используете, в первую очередь нас интересуют медицинские отходы.

**С. ШАБАЛИН:** При переработке медотходов используем метод сжигания.

**«ЭБ»:** Печи у вас свои или арендуете?

**С. ШАБАЛИН:** У нас инсинераторные установки производителя «Экопромсервис», свои, разумеется.

**«ЭБ»:** Вы перспективу какую-то видите для своих предприятий в ближайшие десять лет? В каком направлении у вас будет меняться политика предприятия?

**С. ШАБАЛИН:** Политика нашего предприятия – работать по букве закона. В этом смысле она постоянна. Перспективу видим в расширении производства, в создании новых производственных площадок. Переход от обезвреживания отходов в пользу утилизации, то есть рециклинга. Такой подход снижает нагрузку на экологию. Из отходов надо получать какой-либо вторичный продукт с целью его дальнейшей реализации. За счёт этого для заказчика снижается стоимость оплаты за утилизацию, либо вообще передача осуществляется безвозмездно. Работа с отходами производства и потребления перспективнее уничтожения медотходов, поскольку есть хоть какой-то порядок. Лицензия всё-таки предполагает наличие инфраструктуры, оборудования, транспорта. Лицензированные компании более ответственные. А в сфере обращения медицинских отходов сегодня решил, а завтра пошёл ими заниматься.

Практика последних лет такая, что перед заключением договора на отходы 1-4 классов опасности к нам приезжает комиссия заказчика с целью проведения технического аудита на соответствие нас заявленным потребностям. К сожалению, за многие годы работы при заключении договора на переработку медицинских отходов, выездной аудит состоялся всего один раз.

Например, мы перерабатываем отходы, содержащие нефтепродукты. Если содержание нефтепродуктов небольшое, то отход перерабатывается в установке сжигания. Если с большим содержанием нефтепродуктов, то утилизация производится в модулях пиролизного типа. В результате переработки из отхода получаем пиролизное масло. Его называют печным топливом. Пройдя полный цикл переработки на нашем предприятии, отходы нефтепродуктов превращаются в соляру, на которой работает наш транспорт.

**«ЭБ»:** С властями в регионах, в которых вы работаете, и контролирующими органами проблемы возникали какие-то за время работы?

**С. ШАБАЛИН:** Проблемами это не назвать – проверки. Это нормально, мы даже это приветствуем, поскольку нам нечего скрывать. Структуры надзорные себя достаточно корректно ведут. Они приходят, смотрят, что-то выявляют, какие-то недостатки, мелочи несущественные, на что-то нам укажут. Но чтобы к нам придирались или зажимали – такого не было.

Хотя один раз с беззаконием нам всё-таки пришлось столкнуться в Ростовской области. Нас отклонили от подписания государственных контрактов по закупкам на обезвреживание медицинских отходов. Мы были вынуждены обратиться в различные инстанции. Итогом стало принятие решения Федеральной антимонопольной службы о том, что в этих закупках был сговор между министерством здравоохранения Ростовской области и коммерческой организацией.



**Зара БЕСЛЕНЕЙ**



# Сказки бабушки Лиды

Часть 3. Начало в №6 (08.10.2021 г.)

Таптушечки вернулись, виноватые стоят, приотпывают – пушистенькие да красивенькие такие. Прогуляться намекают. Поднялась, вдела их на ноги, к двери пошла. Из пушистых они в кожаные перестроились, чтобы не запачкаться, значит. Дом что-то одобрительно проскрипел – счастливо, мол, прогуляться... Вышли мы на крыльцо (я и Тапочки, значит). А воздух! Ароматом сирени до последней щелочки залит. Сами кусты всеми оттенками пересвечиваются – от тёмного фиолетового до салатно-белого. Ух! Восторг души моей не передать словами! А тут вижу, женщина к крайнему кусту подходит. Думаю, ну ломать ветки сейчас начнёт – я к ней, а и сама ещё не знаю – то ли помогать ей буду, то ли замечание какое сделаю неодобрительное, на правах хозяйки почти... Не пришлось. Женщина аккуратно возле куста исчезла. Как в дверь какую вошла и ... пропала. Кивнула мне, правда, вежливо. Озадачилась я, заопасалась, куст со всех сторон обошла – нету! Подальше отошла, а ну как куда наступлю не туда, да и тоже... туда же... а как там? Что там? Может мне туда лучше и не надо пока... Место запомнила. Васятка подошел, об ноги потерся – «Не бойсь, говорит, это Марья. Она тут ещё до тебя жила. Развела все «дырки» и теперь туда-сюда шастает, на два света живёт. Нас не забывает. Наведывается. Когда и гостинцы интересные приносит «оттуда». Скатерть-то она притащила, там где-то позаимствовала... Погоди ещё познакомишься». Ну, Марья так Марья. Не мне одной в восхищении жить. И ещё раз место заметила. Даже носом потянула – аромат тут особенный. Палочкой обозначила – согдится. Васёк хмыкнул – завтра, мол, куст этот на другое место гулять уйдет. Озадачил прямо...

Таптушки дальше понесли по территории. Давешний ёжик из лопухов высунулся, носом дёрнул – поздоровался значит. Вежливые тут все такие. Приятно стало. Дальше мы двинулись. Василь Василич с видом экскурсовода рядом вышагивает – глаза светлые выпучил (чисто лампочки), хвост под прямым углом вверх поставил. Вышагиваем. Пчёлки мимо жужжат – своих не трогают. Цветочки разные головками кивают. Интересный садик – ни калитки, ни забора, а чужим никак не войти. Особенное место – не для всех... Гуляем дальше. Ох, что это? Я аж вздрогнула – голова в воздухе нарисовалась, с бородой, с рогами, лукавая такая. Васёк говорит: «Не бойсь, это коза Марьяна высунулась, пасётся там, а сюда подглядывает, любопытная очень. Небось её Марья и искала». И вправду,

глазки вращались с интересом... Котик спину выгнул, хулиганства ради, зашипел – головёнка и пропала. В лопухах захихикали. Оценили шутку...

Идём, разговариваем, я Василичу про семью рассказываю. Мол, деток-внуков попозже навещу, как только здесь хорошенько огляжусь-обустроюсь. К порядкам здешним привыкну, впечатлений наберусь. Чтобы, значит, внучаткам что рассказать было. Их у меня – три внучонка да одна девчонка. Девчонка в меня будет. Вылитая бабуля и способности есть, наши – родовые... Уже сейчас, когда ей вставать не хочется, игрушки пальчиком подманивает. Переплюнет бабу, как пить дать... Гордая я за неё – продолжательница моя подрастает. А мальчонки тоже не без способностей, но далеко не то... Средний всё молчал-молчал, язык пережёвывал. А потом как лет в восемь заговорил, так до сих пор остановится не может – слова горохом сыплются. Только и молчит, когда заснёт – всё электричество на нём работает. А старший на технике помешанный – табуретку себе «заговорил» и ну её превращать – то она у него трактором, то мотоциклом, то машиной диковинной какой выступает. Я уж бояться начала, а ну как в ракету догадается? Улети, а возвращать как? У меня способности – то местами уж приослабли... Насовсем мальчонка улетиет может. Он такой...

За младшенького тоже не покраснею. Из всякой мелочи хозяйственную вещь сотворит. Полезный мужик в доме подрастает. На радость папе с мамой. И дочки не без таланта. Старшую-то, чуть что, на подмогу зовут. Она мизинчики выставит, про короля и семь братьев пошепчет и любую тяжесть поднять может. Соседи бессовестно пользуются. Сама виновата. Повредила. А лечит как смешно – поднимет так в воздухе, трижды прокрутит колесом и на кровать шмякнет – спит болезный неделю. Зато встанет – как новенький! И на аптеку тратиться не надо. Но это, если человек хороший. Дефективных душой – не пользует... А младшая дочка – внучкина маменька – все волосы свои раздаёт. Как кому чего не хватает, к ней идут. А она – раз! Волос свой длинный выдернет, в платочек завернёт и дарит просящему. И всё у того хорошо складывается. Добрая девочка, гусеницу не обидит. Я как-то «муфту» такую зелёную с листа хотела сбросить, а она – «не тронь, говорит, ушибется... пусть себе сидит, где бог посадил – там, значит, ей и место. Ему виднее». Согласна я с ней – ЕМУ виднее.

А зятя у меня! ...Младший. Златовласкин-то муж, ну тот – ничего не скажу – вежливый, трудолюбивый, как пчёлка, и ест мало. Со мной приветливый, на ты зовёт, как родную. Гадостей не

говорит, жену-деток не обижает. Свитер бы ему надо связать добрый в подарок...

И спросите вы меня, Василь Василич, чего же я тогда из такой расчудесной семьи да на другое жительство переехала? На тебя да Филипыча с костей их променяла... А всё зятек мой старший, последыш Змея Горыныча. Уж такой человек тяжёлый! Вроде и молча сидит, и даже в другой комнате, а я прямо чувствую, как он в мою сторону вредностью дышит. Уж, если и кино такое смотрю, так вид делаю, что не интересное оно мне, а то приметит да начнёт каналы переключать – фиг найдёшь, чего смотрела, так всё запутает... Неприятно мне! И сделать ничего не могу – средство-то на него только одно и есть – плюнуть ему в вино: сразу ласковый да вежливый станет, тещу пуще всего зауважает... да не могу средство – то это применить. Видно, знает собака-зять про намерения мои и рюмки в руки не берёт – не то, что с вином, а и с водой даже. Ну, воду-то пусть пьёт спокойно, я там не властная... Временами, правда, ничего, грех жаловаться, ладим. Особенно, когда пирожков напечёшь тазик. Покушать любит и, в основном, тазиками. На расстоянии даже симпатию друг к другу испытываем – уважаем за индивидуальность, так сказать... И чем дальше, тем теплее...

Так что вот так... Лучше мне и душевнее с Василь Василичем жить. Да, чуть не забыла. Дедок у меня ещё свой собственный имеется, муж который. Коляшей зовут. Ну, тот безобидный совсем. Что уж там про себя думает – не узнаешь, но меня балует. От фокусов моих отгородился и живёт себе тихо-мирно, без потрясений душевных. Вроде бы... Я даже иногда советуюсь с ним. Слово скажет – и в точку! Как сама не додумалась? Вроде бы и не последнего ума зачерпнула, а получается, что он умней. Я по нему скучаю. Может даже с собой жить возьму. Безвредный он. Пускай с ёжиком в лопухах играют. Или с Филипп Филипычем в дурачки, посмотрю я тогда, как у лохматого мухлевать получится. Хотя, по доброте душевной, Коляша ему на поддавки пойдёт...

(Продолжение следует)



Новый год – время встречи со сказками и ...сказочниками. Знакомьтесь, Лидия Сергеевна Косенкова – самая настоящая сказочница. Живет она в кубанской станице Попутной, на берегу маленькой горной речушки, которая день и ночь шумит у нее под самым окном и нашептывает ей разные сказочные истории. Сказку, которую читают тебе взрослые на ночь, бабушка Лидя писала для своих внуков. Но по нашей просьбе согласилась рассказать ее всем добрым и послушным детям, которые убирают за собой игрушки. Так, что дорогой малыш, теперь ты лично знаком с настоящей сказочницей. Кривле-кривле-бумс, чудеса еще только начинаются!

## ОБЪЯВЛЕНИЯ

**Москва – Менеджер по продажам услуг, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 80 тыс. руб. на руки, оформление по ТК РФ; Озеров Алексей: +7 (991) 698-84-67**

**Москва – Помощник юриста, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 45 тыс. руб. на руки, оформление по ТК РФ; Озеров Алексей: +7 (991) 698-84-67**

**Москва – Делопроизводитель/Оператор ПК, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 45 тыс. руб. на руки, оформление по ТК РФ; Озеров Алексей: +7 (991) 698-84-67**

**Санкт-Петербург – Водитель-экспедитор кат. «В» со своим автомобилем типа изотерм или рефрижератор, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 100 тыс. руб. на руки, оформление по ТК РФ; Анатолий Дементьев: +7 (962) 704-83-03**

**Санкт-Петербург – Менеджер по продажам услуг, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 50 тыс. руб. на руки, оформление по ТК РФ; Анатолий Дементьев: +7 (962) 704-83-03**

**Краснодар – Менеджер по продажам услуг, опыт работы от 1 года, «белая» з/п от 50 тыс. рублей на руки, оформление по ТК РФ, Виктор Александрович: +7 (918) 388-51-11**

ПРИНИМАЕМ  
ПО ЭЛ. ПОЧТЕ  
INFO@ESOCALITION.RU  
И РАЗМЕЩАЕМ  
БЕСПЛАТНО  
ОБЪЯВЛЕНИЯ О  
ВАКАНСИЯХ.